

# *Kirkenes Næringshage* *Årsrapport 2007*

NÆRINGSHAGER - ET NETTVERK FOR UTVIKLING OG VEKST



## INNHALDSFORTEGNELSE

<b>1</b>	<b>Organisasjon og drift.....</b>	<b>2</b>
1.1	Mål og strategigrunnlag. ....	2
1.2	Medlemsbedrifter.....	4
1.2	Selskapets eiere .....	5
1.3	Selskapets styre. ....	6
1.4	Administrasjon. ....	6
<b>2</b>	<b>Aktiviteter og prosjekter i 2007.....</b>	<b>6</b>
2.1	Aktivitetsoversikt .....	6
2.2	Utviklingsprosjekter.....	8
<b>3</b>	<b>Samlokalisering av medlemsbedriftene.....</b>	<b>12</b>
<b>4</b>	<b>Framtiden for Kirkenes Næringshage.....</b>	<b>12</b>

## **1 ORGANISASJON OG DRIFT.**

Kirkenes Næringshage ble stiftet som eget AS den 30.6 i 2001. Ved oppstart hadde 8 bedrifter tegnet aksjer for til sammen 510.000,- kroner. Dagens aksjekapitalen er på kr. 1.020.000,- og består av 1.020.000 aksjer pålydende kr.1,-. Selskapet har 25 aksjonærer.

Ved utgangen av 2007 var det 52 medlemsbedrifter i Kirkenes Næringshage som alle har betalt kontigent. Dette er en oppgang på fem bedrifter ifra året før. Medlemstallet i næringshagen må kunne betegnes som tilfredstillende ut fra selskapets målgruppe og kommunens størrelse. Da målgruppen for næringshagen er utviklingsorienterte, kunnskapsintensive samt industri- og havnerelaterte bedrifter, må en kunne anslå at dekningsgraden for målgruppebedriftene i næringshagen er om lag 75%.

Kirkenes Næringshage AS har fortsatt sine kontorlokaler i Kimek sitt kontorbygg i Storgata 4, midt i sentrum av Kirkenes. Ved årsslutt var det 8 KNH- bedrifter som var samlokalisert i dette bygget. Foruten Kimek-bygget er 9 andre næringshagebedrifter samlokalisert i Sydvarangers gamle laboratoriebygg. De øvrige bedriftene er spredt rundt om i Kirkenes, to bedrifter i Vadsø og en bedrift i Bjørnevatn.

Kirkenes Næringshage AS har hatt to årsverk gjennom hele fjoråret. Dessuten ble det ansatt en fast prosjektleder fra 1. april. Kirkenes Næringshage kjøper fortsatt administrative tjenester fra Sør-Varanger Invest, noe som utgjør om lag 0.5 årsverk. De øvrige tjenestene som er innkjøpt har skjedd på bakgrunn av ulike prosjekter som næringshagen har hatt prosjekteierskap til.

### **1.1 Mål og strategigrunnlag**

#### Visjon:

Næringshagens visjon er at” KNH skal skape lønnsomme virksomheter og selskaper som bygger på deres fordeler fra å drifte næringshage, medlemsmassen og den samlede kompetanse på deres viktigste satsingsområder og samarbeid med Russland”.

#### Forretningside:

Kirkenes Næringshage AS skal være et ledende selskap innen utvikling, kunne realisere og kommersialisere nye forretningsmuligheter innen vekstbransjer i regionen.

Gjennom samarbeid og kontakt med medlemmer, eiermiljøer, partnere og kunder skal Kirkenes Næringshage AS få økt sitt idetilfang, kompetanse og gjennomføringsevne innen områder med vekstpotensiale og bidra til innovasjonsutvikling, styrke konkurransekraften og bidra til vekst for sine medlemsbedrifter og regionen. Selskapet skal realisere verdier fra muligheter som identifiseres både gjennom eierskap til ideene og forretningsmuligheter så vel som timesalg til eksterne oppdragsgivere.

Selskapet kan bidra til utvikling ved å eie andeler i andre selskap eller bistå med utviklingsressurser til samme formål

Kirkenes Næringshage skal være en aktiv drivkraft, samarbeidspartner og tjenestetilbyder ovenfor offentlige og private aktører for å fremme nyskappingsaktiviteter, kompetanseutvikling og utvikle samarbeid og nettverk.

#### Mål :

KNH skal bidra til økt lønnsomhet og kompetanseheving for deltakende bedrifter gjennom samarbeidsprosjekter, innovasjon og nettverksbygging.

Utgangspunktet for dette arbeidet skal i særlig grad tuftes på Sør-Varangers strategiske beliggenhet med grenser opp mot Russland, Barentshavet og Finland.

Arbeidet vil i stor grad målrettes mot industrielle og kunnskapsintensive bedrifter samt bedrifter som retter sin virksomhet mot utviklingen av Kirkenes havn.

#### Strategier:

Den 19. oktober 2006 vedtok styret i Kirkenes Næringshage en mer spisset strategi der det ble bestemt å dele næringshagens arbeide inn i tre områder. Disse er:

- \*\* Utviklingsområde
- \*\* Næringshageområde
- \*\* Medlemsforeningsområde

Utviklingsområdet skal være kommersielt rettet og skal så langt som mulig ha en lønnsom drift. Her skal en utvikle eksisterende og nye selskaper og virksomheter. En tar også sikte på i utviklingsdelen å øke kapitalbasen og styrke kompetanseprofilen.

Innenfor næringshageområdet skal man satse på inkubatorbedrifter med vekstpotensiale innenfor KNH sine satsingsområder. Næringshagen skal også satse på fysisk samlokalisering av bedrifter med vekstpotensiale innenfor satsingsområder som olje/gass, logistikk og annet grenseoverskridende nærings samarbeid mot Russland.

Når det gjelder medlemsforeningsområdet skal KNH skape relevante, innovative og attraktive miljøer for sine medlemmer. Videre skal en innenfor dette området fremme næringsutviklingen i regionen gjennom forpliktende samarbeid med kommunen, fylkeskommunen, kompetanseaktører og andre relevante organisasjoner og institusjoner. Endelig skal næringsforeningsarbeidet tiltrekke seg eksterne aktører som bidrar positivt til utviklingen av regionen.

Styret ønsker å holde fast ved at Kirkenes Næringshage i særlig grad arbeider med utviklingsarbeid der en utnytter de komparative fortrinn som nærhet til Nordvest-Russland og Barentshavet gir. Innenfor virkeområdet vil viktige satsingsområder for KNH fortsatt være:

- Olje/gass
- Logistikk
- Kompetanse
- Infrastruktur

## 1.2 Medlemsbedrifter

Medlemsbedriftene i Kirkenes Næringshage som har innbetalt sin kontingent for 2007 er som følger:

	<b>Telefon</b>
<b>Barel</b>	78 99 97 77
<b>Barents Energi</b>	78 99 49 70
<b>Barentsforlag</b>	92 05 73 77
<b>Barentsinstituttet</b>	78 97 70 70
<b>Barlinhaug Consult</b>	78 99 49 40
<b>Basen</b>	91 52 45 42
<b>Bedriftskompetanse</b>	78 97 79 40
<b>Bioforsk miljøsenters - Svanhovd</b>	46 41 36 00
<b>Dag Norum Rådgivning</b>	78 99 30 50
<b>Datakortet</b>	78 97 35 00
<b>DnbNOR</b>	03 00 0
<b>Fiskebeck Holding</b>	90 59 89 62
<b>Gågata</b>	95 18 04 51
<b>Harila Yngve B</b>	78 95 18 31
<b>Henriksen Shipping</b>	78 99 11 29
<b>Innovasjon Norge avd. Kirkenes</b>	95 77 38 29
<b>Kimek</b>	78 97 71 00
<b>Kimek Offshore</b>	78 97 71 00
<b>Kirkenes Agency</b>	78 97 04 70
<b>Kirkenes Byggservice</b>	78 99 22 63
<b>Kirkenes Kompetansesenter</b>	78 99 38 40
<b>Kirkenes olje og varmeservice v/B. Gjetmundsen</b>	78 99 08 14
<b>Kirkenes Transportsentral</b>	78 99 17 21
<b>Kirkenes Trelast</b>	78 97 09 00
<b>Kirkenesterminalen</b>	78 97 70 90
<b>Kjetil Langseth Bedriftsrådgiving</b>	91 86 72 86
<b>K-Prosjekt Nord</b>	78 99 66 26
<b>Nina Danielsen</b>	41 69 77 82
<b>Nor-Lines Kirkenes</b>	78 97 36 77
<b>Norvent</b>	78 99 21 10
<b>Norwegian Gas and Oil</b>	94 86 60 84
<b>Opus, Kirkenes videregående skole</b>	78 96 18 00
<b>Oscar Sundquist</b>	78 97 05 50
<b>Perpetum Waste Management</b>	78 99 60 43
<b>Petro Arctic</b>	78 97 79 42
<b>Pikene på Broen</b>	78 99 38 78
<b>ProData</b>	78 97 72 50

<b>Radius Kirkenes</b>	78 97 05 40
<b>Rambøl Storvik &amp; Co</b>	78 99 49 10
<b>Regnskapssjefen</b>	78 99 10 00
<b>Scanvulk</b>	78 99 99 99
<b>Selfors Installasjon</b>	78 99 57 20
<b>Sparebanken Nord Norge</b>	02 24 4
<b>Sydvaranger</b>	78 97 03 00
<b>Systembygg Kirkenes</b>	78 97 00 00
<b>Sør-Varanger Invest</b>	78 97 79 40
<b>Sør-Varanger Kommune Havnevesenet</b>	78 99 91 00
<b>T Seyffarth Eftf</b>	78 97 21 50
<b>Troika Seafood</b>	97 19 39 66
<b>Unex</b>	78 99 23 55
<b>ØFAS AS</b>	78 92 54 80
<b>Aalesund Agency AS</b>	96 51 00 01

### **1.3 Selskapets eiere pr.31.12.2006**

<b>Aksjonærer</b>	<b>Antall aksjer</b>	<b>Eierandel</b>
Kimek AS	170.340	16.70 %
Sydvaranger AS	170.340	16.70 %
SIVA	170.000	16.67 %
Fiskebeck Holding	103.825	10.18 %
Effektkompaniet AS	100.000	9.80 %
Storvik & Co	46.675	4.58 %
Barlinhaug AS	40.000	4.92 %
Sør-Varanger Havnevesen	31.875	3.13 %
K Prosjekt Nord AS	28.825	2.83 %
Datakortet AS	25.000	2.45 %
Sletten Vadsø AS	25.000	2.45 %
Kirkenes Byggservice AS	21.675	2.13 %
Kimek Offshore AS	21.675	2.13 %
Harila Yngve B AS	10.200	1.00 %
Scanvulk AS	10.200	1.00 %
<u>Andre aksjonærer med eierandel under 1%</u>	<u>54.570</u>	<u>4.33 %</u>
<b>SUM</b>	<b>1.020.000</b>	<b>100.00 %</b>

## **1.4 Selskapets styre.**

Ved utgangen av 2006 besto styret i Kirkenes Næringshage av følgende personer:

Stein Fiskebeck, daglig leder Fiskebeck Holding AS, styreleder

Kaj Bakke, daglig leder i Sydvaranger AS, styrets nestleder

Greger Mannsverk, adm. dir. i Kimek AS

Ulf Hustad, prosjektansvarlig SIVA

Nina Danielsen, daglig leder i Nina Danielsen

Jan Tore Jørgensen, daglig leder i Unex AS

Kåre Tormod Nilsen, prosjektleder i Pro Barents AS

## **1.5 Administrasjon.**

Arve Tannvik har vært daglig leder i Kirkenes Næringshage gjennom hele 2007. Tannvik har hatt 100% stilling i denne perioden. Knut Henningsen er inne i et treårig prosjektlederengasjement i næringshagen. Henningsen vil i særlig grad bli tilknyttet Petro Arctic som har en treårig avtale med Kirkenes Næringshage om kjøp av prosjektledertjenester. Den 1. april 2007 tiltrådte Torstein Ibrekk sin stilling i Kirkenes Næringshage. Ibrekk er prosjektleder der en stor andel av hans stilling er knyttet opp mot Tverrfaglig Opplæringskontor i Sør-Varanger. I tillegg har KNH kjøpt inn administrasjonstjenester fra Sør-Varanger Invest tilsvarende en 50% stilling

## **2 AKTIVITETER OG PROSJEKTER I 2007**

Også i 2007 har Kirkenes Næringshage engasjert seg i et bredt spekter av utviklingsoppgaver. Oppgavene er knyttet opp mot selskapets målsetting og strategier. Det vil føre for langt å gå inn på en detaljert beskrivelse av alle tiltak som har vært gjennomført i Kirkenes Næringshages regi i løpet av denne perioden, men nedenfor følger en opplystning av de tiltakene som var omtalt i vår månedlige nyhetsbulletin. Dersom noen ønsker en utdyping av et eller flere tiltak er det bare å ta kontakt med KNH sin administrasjon.

### **2.1 Aktivitetsoversikt**

De viktigste aktivitetene og prosjektene i Kirkenes Næringshage i 2007 var som følger, fordelt månedsvis:

#### **Januar:**

KNH deltok på møte med utenriksminister Jonas Gahr Støre

KNH arrangerte åpent frokostmøte med næringsminister Dag Terje Andersen

Kirkenes Næringshage fikk en ny periode med SIVA-midler

Pors AS ble tatt inn som inkubatorbedrift

KNH har tatt opp de dårlige flyforbindelsene i Finnmark med fylkeskommunen

## **Februar:**

Flyruteutviklingsmøte i næringshagen  
Møte med plansjef Outi Torvinen i Finnmark fylkeskommune  
Høringsuttalelse sendt på planen for høyere utdanning og forskning i Finnmark  
Teknisk sjef Ivar orienterte om kommunale byggeprosjekter  
Monika Jerijærvi fra Pasvik Kraft orienterte om utviklingen av kraftressursene

## **Mars:**

Møte med Kola Science center  
Leverandørseminar på GSV  
Møte om etablering av tverrfaglig opplæringskontor  
Infoutvekslingsmøte med toll og politi  
Leverandørseminar oljeindustrien

## **April:**

Generalforsamling i KNH  
Møte mellom næringslivet og Høyskolen i Finnmark  
Invitasjon om deltakelse på HMS-kurs for KNH-bedrifter  
KNH skal være sekretariat for Finnmark Handelskammer  
Styreleder Stein Fiskebeck omkommer i en tragisk ulykke

## **Mai:**

Daglig leder er ute i en 6 ukers sykemelding  
Møte vedr. sikring av patenter med Innovasjon Norge

## **Juni:**

Opplæringscenteret i Sør-Varanger er etablert med KNH som sekretariat  
Folderen "Nyttige telefoner i Sør-Varanger" er ferdigstillet  
Reklamerer for Skatte-Funn-ordningen  
Deltatt i arbeidet med en kommunal petroleumsplan  
Medlemsbedriftene inviteres til nettverksmøte i Krakow

## **Juli**

Den planlagte oppdrettsdagen i Bøkfjorden avlyses pga manglende interesse  
Arbeidet med å få Kirkenes med i et arenaprogram for petroleumsutvikling  
Næringshagens engasjement i oljeomlastingsaken fortsetter  
Ferie

## **August:**

Arrangerte hjemvendt-møte for studenter sammens med Barentsinstituttet og Basen  
Hadde ordførerutspørring i næringshagen  
Det arbeides med jernbanesaken ovenfor bl.a. Samferdselsdepartementet  
President Putin ble invitert til Kirkeneskonferansen  
Arbeid er igangsatt for å kommersialisere medlemsbedriftenes Russlandskompetanse

### **September:**

KNH arrangerte studietur til Murmansk for 30 næringslivsfolk fra Midt-Troms  
Næringshagen så på muligheten av i å etablere en logistikkorridor Kirkenes-Murmansk  
Går sammen med Tana næringshage om å etablere et kvinnovasjonsprosjekt  
KNH engasjerer seg i å få forenklet arbeidsinnvandring fra Russland  
Møte i ruteutviklingsforum for Kirkenes Lufthavn ble avholdt

### **Oktober:**

Næringshagen arbeider å få til en tettere kontakt med Sydvaranger Gruve  
Forprosjektet med Barents Business avsluttes  
HMS-kurs med 30 deltakere gjennomført sammens med Prodata  
Næringshagen var arrangør av et møte med biskopen i Nord-Hålogaland  
Kimek Offshore hadde foredrag på kaffemøte

### **November:**

Næringshagen hadde møte med arbeids- og inkluderingsminister Bjarne Håkon Hansen  
Havnesjef Danielsen hadde foredrag om drift og utfordringer i havna  
Halvdagsseminar om det å trekke investorer inn i bedriften  
Styret i KNH slutter opp om ideen med egen Shtokman-strategi  
Etter 4 måneders drift har opplæringskontoret tegnet 17 lærlingekontrakter

### **Desember:**

KNH arrangerte sitt årlige julebordseminar  
Utviklingssjef Håvard Lund snakket om næringsarealer på KNH-kaffen  
KNH-bedriftene Arctic Dive Resort og Radius er blant verdens mest spennende reisemål  
Kampen for å bevare Kirkenes Sykehus fortsetter. Styret bevilget kr. 10.000,-.  
Møte med den administrative ledelsen i UD  
KNH, Opplæringscenteret og OPUS etablerer ny undervisningsmodell- nye lærlingefag

## **2.2 Utviklingsprosjekter.**

### **2.2.1 Barents Business Park**

For flere år tilbake opprettet en uformell kontakt mellom SIVA og Kirkenes Næringshage. Det lå en intensjon om få til et samarbeide om den videre grenseoverskridende næringsutviklingen i Nordvest-Russland. Arbeidet ble videreført i 2004, der innholdet i prosjektet Barents Buseness Park etter hvert tok form. Men det var i 2005 at prosjektet for alvor kom inn i sitt rette spor gjennom at en fikk meget gode tilbakemeldinger både fra norske og russiske regionale myndigheter, utdanningsinstitusjoner og næringsliv på dette grenseoverskridende innovasjonsprogrammet. Dette skjedde etter at Kola Science Center og Formap kom med som de russiske deltakerne i dette partnerskapet. Forprosjektet ble avsluttet sommeren 2007. Deretter ble det bestemt i KNH sitt styre å søke finansiering av hovedprosjektet. Søknader ble sendt til Finnmark Fylkeskommune, Barentssekretariatet og Innovasjon Norge på finansiering av et treårig hovedprosjekt.

Både fylkeskommunen og Innovasjon Norge stilte seg positiv til søknaden, men Barentsinstituttet satte foten ned. Dermed var det ikke annet å gjøre enn å terminere prosjektet.

#### 2.2.2 Tverrfaglig Opplæringskontor i Sør-Varanger

Kirkenes Næringshage har vært fødselshjelper ved etableringen av Tverrfaglig Opplæringskontor i Sør-Varanger. Kontoret har vært operativt siden august 2007 og ved utgangen av året hadde kontoret 24 lærlingekontrakter. Den bransjevise fordelingen av lærlingene er som følger: tømrer (12 stk), elektriker (4 stk), industriell trehusproduksjon (2 stk), bilmekaniker (2 stk), billakk (1 stk), sveis (1stk), anleggsmaskinreparatør (1 stk) og yrkessjåfør (1 stk). Målet er å øke antall lærlingekontrakter til omlag 35 i 2008, slik at man får en rimelig ballanse mellom opplæringskontoret og medlemsbedriftene med hensyn til fordeling av lærlingetilskuddet. Opplæringskontoret er en medlemsstyrt organisasjon og har 23 medlemsbedrifter med Jill Hege Klausen som styreleder. Prosjektleder for Opplæringskontoret er Torstein Ibrekk

#### 2.2.3 Petro Arctic Øst-Finnmark

Som kjent har Kirkenes Næringshage en samarbeidsavtale med PetroArctic (tidligere Snøhvit Næringsforening), slik at Petro Arctic kan ha en prosjektlederstilling i Øst-Finnmark lokalisert i næringshagen. Dette er et treårig prosjekt som løper fram til 30.06.09 og prosjektleder er Knut Henningsen. Det første året var stillingens størrelse på 75%, det andre året er stillingen på 65% mens det tredje året er stillingens størrelse på 50%. Målsettinga med denne satsinga er å styrke leverandørnettverket i Øst-Finnmark inn mot petroleums-industrien. Både det som i dag pågår på Melkøya, men ikke minst i forhold til den forventede aktiviteten som vil komme i østre delen av Barentshavet. Viktig er kontakten med leverandørnettverkene i Murmansk og Arkhangelsk. Knut har også stått for tilrettelegging av seminarer både i Kirkenes og Murmansk i løpet av det siste året. Hovedutfordringen nå er å posisjonere Petro Arctic sine bedrifter i forhold til Shtokmanutbyggingen. Derfor arbeides det nå med å få opprettet en kontakt direkte inn mot Shtokman Development Project- organisasjonen.

#### 2.2.4 Jernbaneforbindelse mellom Nikel og Kirkenes

Å etablere en jernbaneforbindelse mellom Kirkenes og Nikel er også et prosjekt som Kirkenes Næringshage har arbeidet med gjennom hele perioden. Utviklingen av prosjektet har gått i perioder. Jernbanesaken er satt på den rikspolitiske dagsorden i en helt annen grad enn tidligere. Nordområdefokuset og russernes planer om å skipe ut store mengder olje og mineraler på Kola, samtidig som de periodevis har problemer med å få avviklet eksisterende tonnasje over Murmansk Havn synliggjør at nye logistikk-løsninger tvinger seg fram.

Men fortsatt gjentar guvernør Evdokimov i Murmansk at det i hvert fall ikke vil bli bygd noen jernbane mellom Kirkenes og Nikel i hans guvernørperiode. Heller ikke norske myndigheter har vist interesse for å få utredet denne forbindelsen. Men selv om det ikke på nasjonalt/føderalt nivå i Norge og Russland er noe stemning for å få utredet denne jernbaneforbindelsen, er det stadig flere som tror at en

jernbaneforbindelse vil være et win-win-prosjekt for industrien både i Norge og Russland, og at denne forbindelsen vil komme før eller siden.

Kirkenes Næringshage har nå fått et tilsagn på kr. 25.000 av Kirkenes Utvikling til å ferdigstille en rapport som ser på tidligere rapporter i lys av de siste års nordområdefokus. Dette arbeidet skal være avsluttet i første kvartal 2008.

#### 2.2.5 Kompetanse og nettverksbygging

Når det gjelder kompetanseheving og nettverksbygging er dette også prioriterte arbeidsområder i Kirkenes Næringshage.

Kirkenes-etableringen av Høyskolen i Finnmark våren 2007 var nærmest et gjennombrudd i arbeidet med å få permanent tilstedeværelse av et høyskolemiljø i kommunen. Høyskolen har opplyst at næringshagen gjennom Barents Business Park-prosjektet var en blant flere viktige pådrivere bak denne etableringen. Arbeidet nå vil være å selge tilbudet inn til finansører og studenter og samtidig være en aktiv innspiller på hvilke tilbud Høyskolen i Finnmark skal legge inn i sitt fagtilbud i Kirkenes

Også Kirkenes Kompetansesenter gjør en meget viktig jobb når det gjelder å heve kompetansen i det lokale næringsliv. De har en rekke interessante tilbud, alt fra 2 dagers dataopplæring til vektallskurs i russisk. Også Kirkenes Kompetansesenter er en medlemsbedrift i næringshagen.

Tverrfaglig Opplæringskontor i Sør-Varanger er viet et eget avsnittet i denne rapporten.

Også Kirkenes Næringshage har kjørt flere mindre kurs og seminarer i egen regi i året som er gått. I tillegg kommer de månedlige KNH-kaffemøtene over ulike tema. Næringshagen kommer fortsatt ut med sin månedlige nyhetsbulletin. Denne bulletinen er inne i sin 6. årgang.

#### 2.2.6 Kirkenes Næringshage som en næringspolitisk aktør

KNH skal engasjere seg næringspolitisk, noe som også innebærer å delta i utvikling av fylkeskommunale og kommunale strategier og planer. På plansida har KNH engasjert seg med et høringsinnspill til Finnmark Fylkekommune sin plan vedr forskning og høyere utdanning i neste planperiode. KNH har fortsatt det politiske trykket for å få til en minnelig løsning på oljeomlastingssaken i Bøkfjord. Dette har vært en utrolig innfløkt og politisk kronglet sak, en sak der utfallet fortsatt er helt uviss.

Også i 2007 har bedring av flyrutekommunikasjonene på Kirkenes Lufthavn vært et prioritert område. Flyruteforumet som går næringshagens regi har nå funnet sin form, og to ganger i året møter flyselskapene, næringslivet og samferdselsbyråkratene i Finnmark for å drøfte hvordan en skal optimalisere flytilbudet til Øst-Finnmark. SAS har flere ganger kommet med positive tilbakemeldinger på dette samarbeidet, og

tillegger dette forumet stor ære for at selskapet ventelig fra sommeren 2008 vil starte to daglige flyvninger på Kirkenes Lufthavn året rundt.

Også arbeidet med å øke åpningstidene ved den norsk-russiske grensen har pågått i flere år med næringsshagen som en av aktørene som øver et press på myndighetene i denne saken.

Også arbeidet med å stoppe nedbyggingen av Kirkenes Sykehus har vært en prioritert oppgave for næringsshagen i året som er gått. Her har det vært en nær dialog med sykehusaksjonen, og dette er den viktigste næringspolitiske prosjektet KNH deltar i.

#### 2.2.7 Inkubator Nord

Kirkenes næringshage har fortsatt et inkubatortilbud. Gjennom inkubatortilbudet skal næringsshagen bidra til å utvikle bedrifter med særlig stort utviklingspotensiale. Vi bidrar med et godt faglig miljø i næringsshagen, vi bidrar med reduserte priser på kontor og administrative tjenester og vi lar inkubatorbedriften få ta del i vårt nettverk. Ved inngangen til 2007 hadde KNH en bedrift inne i inkubatoren. Navnet på denne bedriften var Barents Forlag. Denne bedriften hadde exit i inkubatoren i januar/februar 2007. Ut fra den evaluering som Norut har gjort over inkubatorbedriftene i Finnmark, har Barents Forlag kommet med meget gode tilbakemeldinger på den kvaliteten på de tilbud som ble gitt bedriften mens den var inkubatorbedrift i Kirkenes Næringshage.

I desember 06 måned klarte vi å få en ny inkubatorbedrift gjennom inntakskomiteen. Det er en oppdrettsbedrift som heter Pors AS. Denne bedriften flytter inn i inkubatoren i februar 2007 og er fortsatt inne i denne ordningen. Pors driver med oppdrett av røye på Jakobsnes. Det må nevnes at oppdrette av røye aldri har vært gjort nord for Nordland tidligere.

Siste tilvekst i næringsshagens inkubatorsatsing i 2007 var inntak av Sør-Varanger Reiselivsutvikling. Denne bedriften kom gjennom nåløyet til inntakskomiteen i desember 2007. Sør-Varanger Reiselivsutvikling skal utvikle reiselivsprodukter i Neiden og Bugøynes basert på naturens egne ressurser.

#### 2.2.8 Finnmark Handelskammer

I april 2007 overtok KNH administrasjonen av Finnmark Handelskammer. Bakgrunnen for at næringsshagen påtok seg denne sekretariatsfunksjonen var en antagelse om at handelskammeret derved ville få en bedre forankring i næringslivet og at et mer operativt handelskammer ville styrke Kirkenes sin posisjon i Barentssamarbeidet. En viktig aktivitet i handelskammerets virkeområde er utstedelse av ATA Carnet. Dette er en tolldeklarasjon som skal forenkle midlertidig inn- og utførsel til bruk under messer, demonstrasjoner og lignende. I 2007 har Finnmark Handelskammer utført 6 slike. Finnmark Handelskammer hadde 11 betalende medlemsbedrifter i 2007.

Finnmark Handelskammer har etablert et nært forhold til nors-russisk handelskammer i Oslo, der tidligere Sør-Varanger Invest-ansatt Jerle Forbord er direktør. Et tollprosjekt sammen med Handelskammeret i Murmansk er under forberedelse.

### **3. SAMLOKALISERING AV MEDLEMSBEDRIFTENE.**

Kirkenes Næringshage har i sine første år prioritert arbeidet med å få samlokalisert medlemsbedriftene i et eget bygg. Det ble utarbeidet flere forprosjekt, men prosjektene ble stoppet da medlemsbedriftene synest kostnadene var mer enn det de var villig til å betale for en samlokalisering. Dessuten klarte en heller ikke å samle seg rundt et lokaliseringalternativ.

Også i 2007 har samlokalisering nærmest vært et ikke-tema. Dette kan man like eller mislike, men slik situasjonen utviklet seg finner administrasjonen det mer riktig å bruke tida til å finne gode kompensasjonstiltak for manglende samlokalisering framfor å ta nye lokaliseringstrunder. Mer om disse tiltakene kan en lese av den månedlige aktivitetsopplistingen som er beskrevet i punkt 2.1

Kirkenes Næringshage har derfor de senere år satset sterkt på å få etablert en aktiv møteplass i Storgata 4, Kimekbygget. I tillegg har KNH fått opp et godt mailsystem som gjør at kontakten medlemsbedriftene imellom og mellom medlemsbedriftene og administrasjonen synes tilfredstillende.

Men i og med at såpass mange av KNH sine medlemsbedrifter har vært samlokalisert på laboratoriet til Sydvaranger, har det vært lagt noen KNH-kaffemøter til dette bygget. Å legge flere møter utenfor egne lokaler er noe som vil bli vurdert nærmere i året som kommer.

### **4. FRAMTIDEN FOR KIRKENES NÆRINGSHAGE**

Organisasjonen til Kirkenes Næringshage har nå satt seg. Det er nok av oppgaver å ta fatt på i næringshagen også i årene som kommer. Det er gledelig å registrere at interessen for KNH fortsatt er økende og dette gir grunn til å tro at de mål og strategier KNH arbeider etter så langt har vært tidsriktige.

Etter hvert som oppslutningen om næringshagen øker, blir Kirkenes Næringshage mer og mer en utviklingsorganisasjon for hele næringslivet, kanskje med unntak av detaljhandelen. Det er særdeles hyggelig å registrere at på slutten av 2007 signaliserte flere av kommunens mest markante reiselivsbedrifter at de ønsker å melde seg inn i organisasjonen. Dette er en bekreftelse at de fleste av de tingene vi jobber med er av tverrsektoriell karakter. Det til vurdering om en skal øke innsatsen innenfor reiselivssektoren siden dette er en av de store vekstnæringer i kommunen.

Også etableringen av Sydvaranger Gruve vil påvirke arbeidet til næringshagen. KNH håper å komme i en nær dialog med gruveselskapet når det gjelder å opprettholde kontakten mellom gruvebedriften og det lokale næringsliv. Også det tverrfaglige opplæringskontoret har mye å tilby innenfor fagopplæringssektoren.

Det nye næringshageprogrammet går fra 2007 til ut 2009. I denne perioden vil KNH også få tilført økonomiske ressurser fra SIVA. Dette innebærer også at Sør-Varanger kommune og Finnmark fylkeskommune vil bidra med økonomiske ressurser, slik at KNH vil ha nødvendige utviklingsmidler de kommende år, under forutsetning av at vi kommer gjennom den årlige evalueringen.

Da KNH i store deler av 2007 har vært fullt bemannet med tre hele stillinger som skal arbeide med utvikling og en halv stilling på den kontortekniske siden, har dette gitt oss muligheter til å initiere flere prosjekter, samtidig som tilbudet til næringshagens egne bedrifter vil kunne utvides.

Under punkt 2 i denne rapporten er det gitt en beskrivelse på hvordan personressursene har vært disponert. Det finnes sikkert en del meninger om ressursene kunne være brukt annerledes i næringshagen, og dette er en diskusjon som vi ser fram til å ta med de som ønsker det, fordi det er bare på denne måten er får en organisasjon som er i sunn utvikling med sine omgivelser.

I året som kommer må det sette større fokus på å bygge opp en egen økonomi, slik at KNH kan stå trygt på egne fra utgangen av 2009. Dette betyr at kravet til inntjening også vil legge føringer på de prosjekter næringshagen involveres i. Men prinsippet om at alle prosjekter som KNH skal arbeide med også skal komme flest mulig av medlemsbedriftene til gode, samtidig som vi ikke skal involveres i prosjekter som kommer i konkurranse med egne medlemsbedrifter, vil ligge fast.

Kirkenes den 26.06.08

Arve Tannvik  
Daglig leder  
sign